



BTSA TECHNICO COMMERCIAL

Option Animaux d'Elevage et de Compagnie



Sous contrat d'apprentissage ou formation continue



RÉUSSIR
autrement

FORMATION PAR ALTERNANCE



OBJECTIFS

Le Technico-Commercial gère, régule, achète, vend, conseille, oriente, manage des équipes dans un esprit prospectif et innovant. Il peut être :

- **Commercial sédentaire** dans un espace de vente ou dans un service commercial où il prospecte, accueille et conseille la clientèle afin de vendre pour répondre aux besoins du client.
- **Commercial itinérant** où il prospecte et visite régulièrement ses clients.



CONTENU DE LA FORMATION



ORGANISATION DE LA FORMATION

- BTS Agricole (niv III - BAC +2) de **1400 heures**.
- **Contrat d'apprentissage** (statut de salarié).
- Alternance de **15 jours CFA/15 jours entreprise**.
- Obtention du diplôme grâce au Contrôle Continu en cours de Formation (CCF) et à un examen final.

Avantages de la formation

- Séjour professionnel en Angleterre de 3 semaines en fin de 1ère année de BTS.
- Accompagnement à l'obtention du Certificat de Capacité Professionnel nécessaire à la vente d'animaux domestiques et non domestiques.

Programme de la formation

- Economie d'entreprise, gestion.
- Mercatique.
- Relation commerciale.
- Economie et techniques commerciales.
- Projets commerciaux et actions professionnelles.
- Anglais professionnel.
- Enseignement général





BTSA TECHNICO COMMERCIAL

Option Animaux d'Élevage et de Compagnie

Sous contrat d'apprentissage et formation continue

APRÈS
LA FORMATION



MFR, ESPACE
DE TOUS LES
POSSIBLES !

NOTRE LIEU
DE FORMATION

MFR de la Saintonge et l'Aunis
15 Avenue de Saintes
17240 SAINT GENIS DE SAINTONGE
tel 05 46 49 84 62
mfr,st-genis@mfr.asso.fr
www.mfr-stgenis.fr



CONDITIONS D'ADMISSION

- Qualités requises : Motivation à intégrer le monde du travail, goût avéré pour les relations commerciales, esprit d'analyse et passion des animaux.
- Conditions d'admission : Être âgé de moins de 26 ans, titulaire du Bac ou justifier du suivi complet de l'année de terminale.
- L'admission en formation est définitive à la signature d'un contrat d'apprentissage.



EXEMPLES DE METIERS

Responsable de rayon, Chargé de clientèle, Négociateur, Commercial, Représentant, Technicien conseil, Responsable d'exploitation, ...



NOS PLUS

- Possibilité d'hébergement sur place (internat de 63 places) et un service de restauration sur place.
- Une salle informatique en libre accès et code Wifi personnalisé.
- Des animations organisées lors de la journée et lors des veillées.
- Un fonctionnement adapté à des jeunes salariés.
- Une animalerie pédagogique.
- Des salles de cours équipées des nouvelles technologies (tableaux interactifs).
- Un réseau de transport de proximité permettant l'accueil à la MFR.
- 93 % de diplômés.
- Une pédagogie collective et individuelle.
- Une équipe de formateurs permanents constituée d'enseignants et de professionnels.

